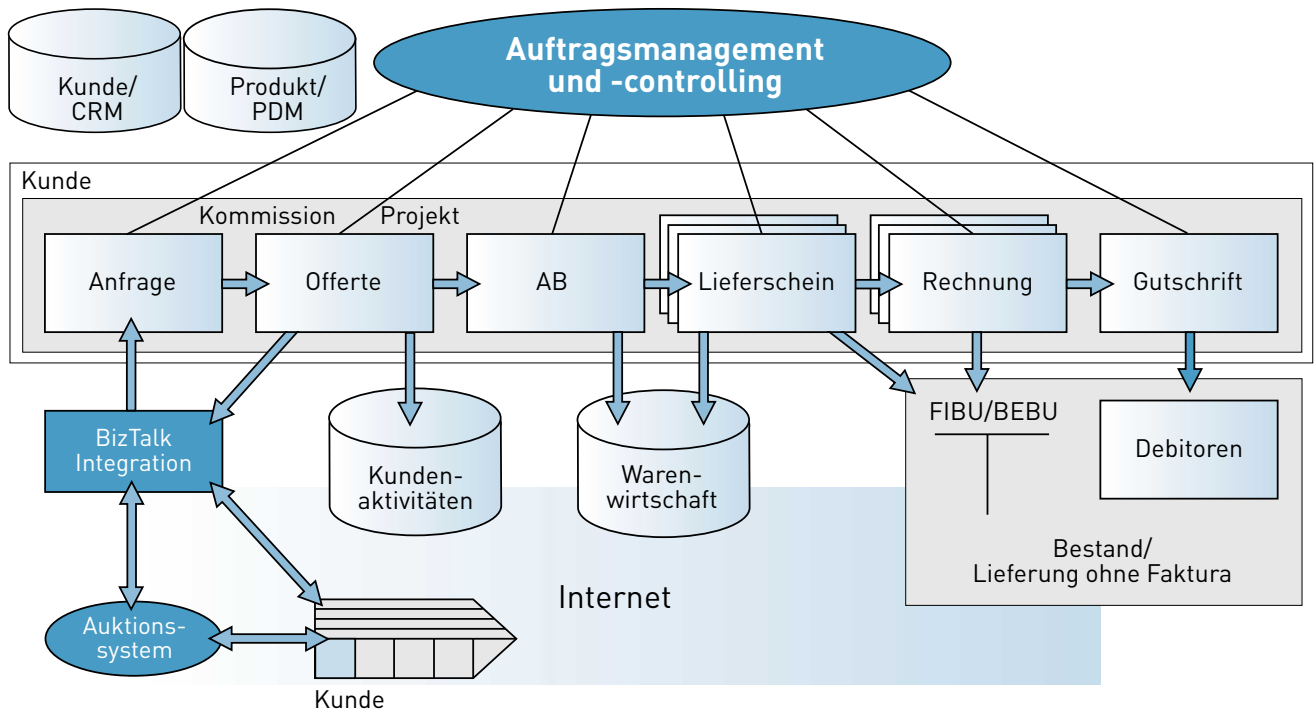


# ERP Verkauf



## BASISINFORMATION

- Offerte (Angebot)
- Auftragsbestätigung
- Lieferschein, Rüstschein
- Sammellieferschein (Lieferung für einen Kunden von mehreren Aufträgen)
- Rechnung (Faktura)
- Sammelrechnung (Verrechnung eines Kunden über eine Zeitperiode oder ein Projekt)
- Gutschriften
- Rahmenvereinbarungen
- Frachtpapiere, Exportdokumente

## FUNKTIONEN

- Strukturierter und automatisierter Dokumentenfluss mit Dokumentstati (kopieren von Dokumenten auch positionsweise möglich)
- Flexible Materialdisposition und Materialbuchungen durch Verkaufsdokumente, mit Teillieferungen
- Kommissionsübersicht (Zusammenzug aller Dokumente in einem Verkaufsauftragsprozess) inklusiv Sammellieferscheinpositionen und -rechnungspositionen
- Kommissionsabrechnung
- Auftragsüberwachung, Rückstandsmanagement
- Liefervorschlag mit Lieferscheinerstellung
- Sammelliefervorschlag

- Verrechnungsvorschlag (Sammelrechnung)
- Deckungsbeitragsinformationen
- Absatzplanung und Budgetierung
- Zuschläge und abzüge auf verschiedenen Ebenen
- Chargen- und Serienartikel voll integriert

## HISTORY UND STATISTIK

- Online-Umsatzstatistiken
- Statistiken über Artikel, Kunden, Artikelgruppen, Kundengruppen mit Umsätzen und DB Informationen
- 100% Rückverfolgbarkeit
- Kommissionsabrechnung mit Offeriert, Bestätigt, Geliefert und Verrechnet

## ZUSATZNUTZEN

- Online-Verfügbarkeitsprüfung
- Druckvorschau
- Externe Dokumente
- Dokumente ganz oder positionsweise kopieren
- Direktes Mailen und Faxen von Verkaufsdokumenten
- Mehrfachformulare pro Dokument mit frei definierbaren Netzwerkdruckern